

## Press Release

報道関係各位

2011年2月7日

株式会社アドパークコミュニケーションズ

### 3ステップで作成・開設できる「集客万来®」Ver.2 をリリース

～繁忙期の今こそ、集客の窓口・自社ホームページが不可欠！～

不動産 Office®をはじめ不動産業務の効率化商品ならびにサービスを提供している株式会社アドパークコミュニケーションズ(本社:東京都港区、代表取締役社長:平田 実)は、不動産会社向けホームページ作成サービスツールである「集客万来®」のVer. 2を開発、販売を開始しました。

今や部屋探しの主役となったインターネットを利用して、一般ユーザーは物件の情報だけでなく、その情報を扱っている不動産会社に関する情報収集も行っています。不動産会社は自社ホームページから、いかに集客し、いかに効率よく成約に結びつけるかが、重要な課題となっています。ポータルサイトとの連携はもちろん、ユーザーからの信頼を得るためには自社ホームページの充実が不可欠となります。

この度リリースした「集客万来®」Ver. 2は、8ステップだった手順を大幅に簡略化。144パターンもの組み合わせの中からデザインテンプレート選び、操作手順に従えば、3つのステップでホームページの作成・開設が実現できます。これまで自社ホームページの作成を見送ってきた不動産会社様にも、簡単な操作で集客の窓口がスタートでき、複数のサイトを運営して集客したいといった要望にもお応えできます。

また、FC加盟店様向けのテンプレートもご用意していることも特長の1つです。物件ごとのページ作成や、〈売買中心の不動産会社向け〉〈賃貸中心の不動産会社向け〉など、目的やターゲットにあわせたページの作成が簡単です。

今後も随時テンプレート数を増やしていき、自社ホームページの新設だけではなく、集客するための運用を支援していくサービスの提供を目指していきます。

#### 【 集客万来® Ver. 2 の特長 】

##### (1). 3つのステップで作成 OK !

ウィザード(作成手順)に従って必要な情報を入力していけばOK。簡単な操作新しい集客の窓口が作成・開設が作成できます。

Three screenshots of the '集客万来' wizard interface, each with a red callout box explaining a step:

- ステップ①**: 最初にテンプレートをお選びください。 (First, please select a template.)
- ステップ②**: 作成したい店舗の店舗情報と画像を登録してください。 (Please register the store information and images of the store you want to create.)
- ステップ③**: 「スタッフ紹介」を登録してください。ロゴ画像がある場合は、こちらから登録できます。 (Please register 'Staff Introduction'. If you have a logo image, you can register it from here.)

## (2). FC 加盟店様向けのテンプレートも用意！

豊富なテンプレートの中から、目的やターゲットにあわせたデザインをお選びいただけます。テンプレートを選んでから、約5～10分程度でページの作成・開設が可能です。

**18種 カラーパターン × 8種 ⇒ 組み合わせは全部で144パターン※**

※2/7時点のテンプレート数で、今後も追加していく予定です。

### 《テンプレート例》

▼ 新築物件、売買物件情報サイトにおすすめの爽やかでシックなもの、物件写真が映えるものなど豊富なデザインをご用意しています。

▼ 便利なFC加盟店様向けのテンプレートもご用意。



## (3). 基本的な SEO 対策もOK！

検索エンジンに評価されやすいテンプレートを使用すれば、上位に表示されやすくなります。物件特集など新規で作成したページごとのキーワード設定もカンタンなので、物件ごとやカテゴリーごとのキーワード戦略をお試ください。

【 集客万来® Ver. 2 の価格 】 月額 6,000 円～ ※別途初期費用が発生します。

◆不動産Office® 不動産会社様向けホームページ作成サービス「集客万来®」について  
<http://www.fudousan-web.jp/>

ポータルサイトの機能を備えた不動産会社様向けのホームページ作成サービスとして2008年11月に販売開始。モバイル版や客付け依頼物件を自動掲載できる機能をリリースするなど、日々変化を続ける不動産会社様の要望に応えるべく、機能やサービスの向上を行っています。

## 【不動産Office®について】

<http://www.adpark.co.jp/service/client.html>

不動産会社様のニーズに合わせて、日常業務のあらゆる問題点を段階的にサポートできる  
トータルパッケージソフト。《広告/集客》、《仕入・流通》、《営業・業務管理》の3つのグループが  
あり、昨年 11 月より売却査定を支援するシステム「査定番頭®」の販売も開始しました。



## 【 会社概要 】

- 会社名 : 株式会社アドパークコミュニケーションズ
- 所在地 : [本 社]  
〒105-0011 東京都港区芝公園 1-8-12 NBF芝公園大門通りビル 4F  
[大阪支社]  
〒530-0001 大阪府大阪市北区梅田 2-6-20 パシフィックマークス西梅田 15F
- 資本金 : 4,000 万円
- 創業 : 平成 8 年 9 月
- 設立 : 平成 16 年 3 月
- 代表者名 : 代表取締役社長 平田 実
- 事業内容 : 住宅・不動産業界における情報通信サービス提供  
住宅・不動産業界におけるアプリケーション提供  
インターネット等のネットワークを利用したマルチメディア広告、  
PRに関する企画・制作及びマーケティング業務  
広告取次業務
- 会社案内 : <http://www.adpark.co.jp/corporation/profile.html>

以上

### 《本件に関するお問い合わせ先》

株式会社アドパークコミュニケーションズ 業務統括部 三浦  
東京都港区芝公園 1-8-12 NBF 芝公園大門通りビル 4F  
TEL:03-5402-1821 FAX:03-3433-7272 E-mail:[press@adpark.co.jp](mailto:press@adpark.co.jp)