

# 「売主様が思わず貴社に任せたくなる」セミナーご案内

～世は流通不動産最盛期。絶好調の今こそ、次の準備を始める！～  
～ 売主様獲得のためのトータルパッケージ ～

拝啓

落葉の候、皆様におかれましては益々ご繁栄のこととお慶び申し上げます。

この度、当社は不動産・住環境評価で多くの実績のある日本住環境評価センターと共同でセミナーを開催する運びとなりました。本セミナーは、当社が提供するサービスのみならず、売主様の獲得について新しいアイデアのある様々な企業のサービスを結集し、仲介中心から効率よく物元を目指すためのノウハウ提供を目的としております。

不動産仲介事業者の皆様におかれましては、来るべき「縮む社会」に備え、新たなノウハウを吸収し、差別化と競争力を持った提案能力を身に付けるための一助として、さらなる業績向上に資する機会として頂ければ幸いです。是非、この機会に受講を検討頂きますよう、ご案内申し上げます。 敬具

## セミナー概要

### 【売主様獲得セミナー】

- ◆開催日 **2010年12月3日（金）**
- ◇開催時刻 14時00分（開場：13時45分）～午後16時45分
- ◇会場 芝公園フロントタワー  
（東京都港区芝公園2-6-3/JR山手線 徒歩8分）
- ◇主催 株式会社 アドパークコミュニケーションズ
- ◇会費 無料
- ◇申込方法 下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。確認後、整理番号を記入した受講票を送付いたします。
- ◆申し込み締切 2010年11月29日（金）

多数のお申込み誠にありがとうございました。

14:00～14:20	消費者の行動変化と不動産会社の新たな役割
14:20～15:00	次世代の情報網と告知手段を持つ！ ～リアルタイムの情報共有と電子チラシの重要性～
15:00～15:10	休憩
15:10～16:00	査定番頭：売主様に即対応！～早く・安く・上手い提案書作成
16:00～16:30	リニューアル仲介：新築以上の物件力！～人に対して両手とは？
16:30～16:45	質疑応答

▶▶▶ 必要事項をご記入いただきFAXにてご返信ください。 ※確認後、受講表をお送りいたします。 ◀◀◀

■貴社名： \_\_\_\_\_ ■代表者名： \_\_\_\_\_ 様 ■参加者人数合計： \_\_\_\_\_ 人  
■ご住所： \_\_\_\_\_  
■電話番号： \_\_\_\_\_ ■FAX番号： \_\_\_\_\_

株式会社アドパークコミュニケーションズ(営業時間 9:30～18:00 土日祝休)  
東京都港区芝公園1-8-12 NBF芝公園大門通りビル 4F  
TEL:03-5402-1821



◆ 資料を請求されましても、弊社との契約などの一切の義務はございません。  
◆ 今回寄せられた情報は、本人に許可なく第三者に開示することはありません。

**FAX:03-3433-7272**